

Nyheter

Han säljer in Finland i Sverige

– Vi behöver Sverige mer än någonsin, säger Kjell Skoglund, vd för Finsk-svenska handelskammaren i Stockholm.

Under sina 15 år som marknadsföringsmotor på föreningen Pohjola-Norden hann Kjell Skoglund skaffa sig ett omfattande kontaktnät, inte bara i det nordiska näringslivet utan också bland politikerna.

– Vi behöver Sverige mer än någonsin eftersom landet är Finlands näst största exportmarknad efter Tyskland. Ett konkret tecken på att företagen tar möjligheterna på allvar är att Finsk-svenska handelskammaren fått 65 nya medlemmar sedan årsskiftet, säger Skoglund.

De nya medlemmarna är främst små och medelstora företag som är tvungna att gå utanför Finlands gränser eftersom hemmamarknaden är för liten.

– Sverige är den naturliga vägen till internationalisering, framför allt nu då marknaden i Ryssland går på sparlåga. Här spelar handelskammaren en ytterst viktig roll för att hjälpa företagen att etablera sig i Sverige, betonar han.

Företagsnordism

Då man talar om det nordiska samarbetet tänker man ofta i politiska termer. Ändå har samarbetet länderna emellan konkretiserats framför allt i näringslivet.

– Det har gjorts hela 700 företagsfusioner mellan finländska och nordiska företag, främst svenska, under de senaste 15 åren. Som svuren nordist är jobbet på handelskammaren därför mycket motiverande för mig, säger Skoglund.

En orsak till många av fusionerna är enligt honom faktiskt Ryssland.

– EU gjorde det lätt för nordiska företag att samarbeta över gränserna. Fusionerna gav åt sin sida de muskler som behövdes för att konkurrera med internationella storföretag på den nya marknaden i Ryssland. Fusionerna har också varit ett sätt för företag från Norge att få en fot in i EU.

Byggnadsfirmorna är enligt Skoglund en grupp som är speciellt aktiva i Sverige. Där pågår just nu tre riktigt stora byggnadsprojekt som kunde ge jobb för ännu fler finska företag.

– Omfartsvägen runt Stockholm och utvidgningen av Karolinska sjukhuset är två massiva byggnadsprojekt som ger massor med arbetstillfällen. Längre norrut håller staden Kiruna på att flyttas och

det är ett projekt som kommer att pågå i 20 år.

Hjärnflykt

Skoglund poängterar att utflyttningen av finlandssvenskar till Sverige ökade markant i fjol då 933 personer, 63 procent av alla finlandssvenskar som flyttade utomlands, valde Sverige.

– Eftersom utflyttarna inte nu längre flyttar efter industrijobb utan till specialistjobb är den här trenden en stor risk för Finlands ekonomi. Därför måste vi nu skapa en miljö i Finland där man både kan och får lyckas. Det är svårt att se vem som ska hålla upp det övriga samhället om vi förlorar dem vi utbildat, funderar han.

Av samma orsak tror han inte att det finns några fördelar med att Finland skulle motarbeta invandring i ännu högre grad än i dag.

– Invandrarna kostar givetvis till en början mer än vad de ger. Men i förlängningen skapar de ett mervärde åt Finland också ekonomiskt. Men då måste invandrarna integreras i samhället vilket kräver tålamod.

Skoglund förstår inte vad rädslan för invandrare beror på eftersom dagens välfärd i Finland är helt baserad på kontakten med utlandet.

– Närpes är ett bra exempel på hur det går när man lyckas integrera invandrarna i samhället. De är en stor grupp i staden som i praktiken inte har någon arbetslöshet.

Han tror starkt på den nya regeringens ekonomiska planer och tycker att det är verkligt synd att det så kallade samhällsfördraget inte blev av.

– För att dra en parallell till Sverige är det en myt att svenskarna är långsamma och finländarna snabba på att fatta beslut. I Sverige har man vågat fatta de hårda beslut som lyft näringslivet.

Museimannen

Som motvikt till de långa arbetsdagarna har Skoglund ett djupt intresse för gamla verktyg, jordbruksredskap och möbler. Under åren har han samlat en mängd objekt och inrättat ett hembygdsmuseum på sina arvmarker i Påskmark i sydligaste Österbotten.

– Det här började jag med redan i unga år, berättar han när han pre-



HEMBYGDSMUSEUM. På åkern bakom Kjell Skoglund och en av bodarna i hans hembygdsmuseum firade han i fjol sitt 50-årsjubileum med över 500 inbjudna gäster. Gåvorna från festen kanaliseras till den lokala ungdomsföreningen som fick en donation på 16 000 euro. FOTO: BO INGVES

senterar innehållet i de gamla bodarna runt sitt gamla torp. Bodarna har han delvis hämtat från andra håll för att få utrymme för sina växande samlingar.

– Just nu har jag tyvärr inte så mycket tid för det här som jag skulle vilja. De här gamla föremålen är ett konkret uttryck för den strävsamhet som har präglat Finland och det är terapi för mig att hantera dem.

BO INGVES

Affärsmagasinet Forum
www.forummag.fi

FAKTA

Svenska-finska handelskammaren

● **Grundad:** 1936 för att balansera och utveckla handelsutbytet mellan länderna och finna nya exportprodukter.

● **Antal medlemmar:** 375 i Finland och i Sverige.

● **Gör:** Fokuserar främst på att hjälpa finländska små och medelstora företag att starta upp sin verksamhet och växa framgångsrikt på den svenska marknaden. Fungerar också som mötesplats mellan finskt och svenskt näringsliv på hög nivå samt arrangerar konkreta försäljnings- och marknadsföringsevenemang.

PROFIL

Kjell Skoglund

● **Född:** 1964.

● **Familj:** barnen Sebastian, 28, Sanni, 16, och Sofia, 14.

● **Utbildning:** Utrikeshandelslinjen vid Vasa handelsläroverk.

● **Karriär:** Marknadsföringschef och generalsekreterare på Pohjola-Norden i Finland, verksamhets-

ledare vid Nordiskt informationskontor i Vasa, projektchef vid Föreningarna Nordens Förbund i Oslo.

● **Bor:** I Kyrkslätt i Finland och på Gärdet i Stockholm.

● **Fritid:** Motionsidrott, upprätthållande av hembygdsmuseum.

● **Poängterar:** Produkter kan kopieras väldigt snabbt. Då är det försäljningskompetensen som avgör vilket företag som segrar.